

## APP

บริษัท แอปพลิแคด จำกัด (มหาชน)  
APPLICAD PUBLIC COMPANY LIMITED

Head Office : 69 ซอยสุขุมวิท 68 ถนนสุขุมวิท แขวงบางนาเหนือ เขตบางนา กทม. 10260

Contact : 0-2744-9045

Website : [www.applicadthai.com](http://www.applicadthai.com)

## CEO

นายประภาส ตั้งอดุลย์รัตน์  
กรรมการและประธานเจ้าหน้าที่  
บริหารTel : 0-2744-9045  
prapas@applicadthai.com

## CFO

นางสาวฐิติพร จาโรสง  
กรรมการและผู้อำนวยการบัญชี  
และการเงินTel : 0-2744-9045  
thitiporn @applicadthai.com

## COO

ดร. อิศระ อัคราพิทักษ์  
ประธานเจ้าหน้าที่ฝ่ายปฏิบัติการTel : 0-2744-9045  
isra@applicadthai.com

CG Report Score :

THSI List : -

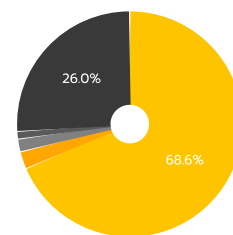
## Stock Data (19/11/2020)

	YTD	2019	2018
Paid-up (MB)	140.00	140.00	82.80
Listed share (M)	280.00	280.00	-
Par (B)	0.50	0.50	-
Market Cap (MB)	627.20	632.80	-
Price (B./share)	2.24	2.26	-
EPS (B)	0.16	0.28	0.96

## Statistics (19/11/2020)

	P/E	P/BV	Div.Yield
APP (x)	11.94	1.92	4.46
TECH - mai (x)	31.30	3.12	1.84
TECH - SET (x)	23.25	2.46	5.29
mai (x)	66.19	1.68	2.60
SET (x)	26.58	1.54	3.64

## Shareholder Structure (31/10/2020)



- กลุ่มครอบครัว "ตั้งอดุลย์รัตน์" (68.6%)
- นายไชยฉัตร วัฒนชัยพรรค (2.5%)
- นางสาวสุพัตรา พัทธวงค์สิส (1.9%)
- นายปวีร์ สุนทรศักดิ์รุ่ง (1.0%)
- ผู้ถือหุ้นสามัญรายย่อย (26.0%)

## Financial Ratios

	9M/2020	9M/2019	2019	2018
ROE (%)	22.18	-	27.58	-
ROA (%)	11.80	-	14.52	-
D/E (x)	0.92	-	0.90	-
GP Margin (%)	48.65	-	47.69	-
EBIT Margin (%)	10.97	-	9.82	-
NP Margin (%)	8.90	-	7.82	-

## Company Background

AppliCAD เป็นผู้ประกอบธุรกิจจัดจำหน่ายโซลูชันด้านการออกแบบอย่างครบวงจร ทั้งซอฟต์แวร์สำหรับออกแบบอุตสาหกรรม (Mechanical Solution: MEC) และสถาปัตยกรรมและการก่อสร้าง (Architecture Engineering & Construction: AEC) รวมถึงผลิตภัณฑ์ด้านการออกแบบ 3 มิติ (Hardware) ได้แก่ เครื่องพิมพ์ 3 มิติ (3D Printing) และเครื่องสแกน 3 มิติ ตลอดจนการให้บริการต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง

## Key Development of Company

2537	จดทะเบียนจัดตั้งบริษัทฯ เมื่อวันที่ 13 กันยายน 2537 ด้วยทุนจดทะเบียน 1 ล้านบาท
2540	เริ่มธุรกิจจัดจำหน่ายซอฟต์แวร์สำหรับการออกแบบอุตสาหกรรม (MEC) โดยได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายซอฟต์แวร์ SolidWorks ในประเทศไทย จาก Dassault Systemes SolidWorks Corporation ประเทศสหรัฐอเมริกา
2550	บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายซอฟต์แวร์ GstarCAD ในประเทศไทยจาก Gstarsoft Co., Ltd. ประเทศจีน
2551	บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องพิมพ์ 3 มิติ Stratasys ในประเทศไทยจาก Stratasys AP Ltd. ประเทศสหรัฐอเมริกา
2553	บริษัทฯ ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายซอฟต์แวร์ ArchiCAD ในประเทศไทย จาก Graphisoft SE ประเทศฮังการี
2557	APP Indo ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายซอฟต์แวร์ SOLIDWORKS ในอินโดนีเซีย
2562	APP และ APP indo ได้รับการแต่งตั้งให้เป็นตัวแทนจำหน่ายเครื่องสแกน 3 มิติ GOM จาก Gom GmbH. ประเทศเยอรมนี เพิ่มทุนจดทะเบียนเป็น 140 ล้านบาท โดยการออกหุ้นสามัญใหม่จำนวน 114.40 ล้านหุ้น มูลค่าที่ตราไว้หุ้นละ 0.50 บาท เสนอขายผู้ถือหุ้นเดิมจำนวน 34.40 ล้านหุ้น ซึ่งชำระค่าหุ้นเรียบร้อยแล้ว เสนอขายประชาชน และกรรมการ ผู้บริหาร และพนักงานของบริษัทฯ และบริษัทย่อยจำนวน 80 ล้านหุ้น

## Revenue Structure

หน่วยนับ : 30 ก.ย.

(Unit : MB)

	9M/2020	%	9M/2019	%	2019	%	2018	%
รายได้จากการขาย	282.00	56.39	349.89	61.46	-	-	-	-
รายได้จากการให้บริการ	212.11	42.41	213.08	37.43	-	-	-	-
รายได้อื่น	5.99	1.20	6.33	1.11	-	-	-	-
<b>รวมรายได้</b>	<b>500.10</b>	<b>100.00</b>	<b>569.30</b>	<b>100.00</b>	-	-	-	-

# Business Plan

## Sales Plan

บริษัทฯ มีเป้าหมายในการเติบโตทั้งทางด้านยอดขายและกำไร โดยจะเติบโตจาก 4 ส่วน คือ

1. เติบโตจากธุรกิจของบริษัทเอง ผ่านการขายสินค้าหรือบริการให้กับลูกค้าเดิมหรือลูกค้าใหม่
2. เติบโตจากบริการ Annual Subscription Service และ Maintenance ของ 3D Printer และ 3D Scanner เนื่องจากการขายซอฟต์แวร์และฮาร์ดแวร์เพิ่มขึ้นทุกปี รายได้ส่วนนี้จะสามารถเติบโตได้อย่างต่อเนื่องและมั่นคง
3. เติบโตจากสินค้าใหม่ที่เพิ่มขึ้น และได้รับความนิยมเพิ่มขึ้นเรื่อยๆ เช่น ซอฟต์แวร์ Prota และ 3D Scanner GOM
4. เติบโตจากบริษัทลูก โดยเฉพาะบริษัท PT. Indonesia AppliCAD ในประเทศอินโดนีเซีย

## Financial Plan

เนื่องจากบริษัทฯ ได้รับเงินทุนเพิ่มเติมในการออก IPO ในปี 2562 ทำให้บริษัทฯ มีสภาพคล่องเหลือ ทำให้การดำเนินงานธุรกิจมีความยืดหยุ่นทางการเงินได้เป็นอย่างดี เป็นผลดีต่อธุรกิจในอนาคต:เศรษฐกิจที่ยังไม่เอื้ออำนวยมากนัก ทั้งนี้บริษัทฯ ไม่มีหนี้ที่ต้องชำระดอกเบี้ยใดๆ

## Investment Plan

1. บริษัทฯ มีโครงการจัดซื้อเครื่องจักรไว้สำหรับสาธิต และสร้าง Showroom ใหม่ โดยปรับปรุงบริเวณชั้น 1 และ 2 ของอาคารเดิมของบริษัทฯ
2. มีการลงทุนในเครื่องจักรเพื่อผลิตในบริษัทย่อย (บริษัท แรมบิก โปรโตไทป์ จำกัด) เพื่อรองรับเทรนด์การผลิตแบบ Low volume ที่จะเพิ่มมากขึ้นในอนาคต
3. เพิ่มการลงทุนในส่วนของการ R&D เพื่อต่อยอดผลิตภัณฑ์ที่มีอยู่ หรือสร้างสรรคผลิตภัณฑ์ใหม่

## Investment Highlight

## Risk Factor

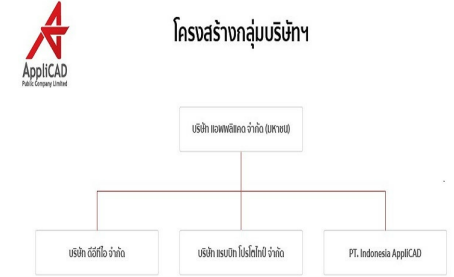
1. **การแข่งขันในธุรกิจของบริษัทที่มีการแข่งขันสูงมากขึ้น** เนื่องจากธุรกิจของกลุ่มบริษัทอยู่ในอุตสาหกรรมจัดจำหน่ายซอฟต์แวร์และผลิตภัณฑ์ด้านการออกแบบ 3 มิติ ซึ่งเป็นธุรกิจที่มีการแข่งขันสูง ทั้งการแข่งขันระหว่างกลุ่มผู้พัฒนาเทคโนโลยี และการแข่งขันระหว่างผู้ประกอบการที่เป็นผู้จัดจำหน่ายซอฟต์แวร์ และ/หรือผลิตภัณฑ์ด้านการออกแบบ 3 มิติ
2. **เทคโนโลยีมีการพัฒนาและการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็ว และตลอดเวลา** กลุ่มบริษัทดำเนินธุรกิจจำหน่ายจำหน่ายซอฟต์แวร์สำหรับการออกแบบ 3 มิติอย่างครบวงจร ทั้งซอฟต์แวร์สำหรับออกแบบอุตสาหกรรมและสถาปัตยกรรมและการก่อสร้าง รวมถึงผลิตภัณฑ์ด้านการออกแบบ 3 มิติ ตลอดจนการให้บริการต่างๆ ที่เกี่ยวข้อง ซึ่งเป็นธุรกิจที่มีการเปลี่ยนแปลงอย่างรวดเร็วตามเทคโนโลยีที่มีการพัฒนาและเปลี่ยนแปลงอยู่ตลอดเวลา หากกลุ่มบริษัทไม่สามารถปรับตัวต่อการเปลี่ยนแปลงและพัฒนาของเทคโนโลยีเพื่อตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่างทันการณ์ อาจส่งผลให้สูญเสียฐานลูกค้าและส่งผลกระทบต่อรายได้จากการดำเนินงาน
3. **มีการละเมิดลิขสิทธิ์ของผลิตภัณฑ์ที่บริษัทเป็นตัวแทนจำหน่าย** กลุ่มบริษัทซึ่งมีรายได้หลักมาจากการจัดจำหน่ายซอฟต์แวร์จึงอาจได้รับผลกระทบจากปัญหาการละเมิดลิขสิทธิ์ ซึ่งอาจส่งผลกระทบต่อยอดขายและภาพลักษณ์ของผลิตภัณฑ์ที่กลุ่มบริษัทฯ
4. **ความเสี่ยงจากการพึ่งพิงผลิตภัณฑ์ SOLIDWORKS** ซอฟต์แวร์ SOLIDWORKS คือหนึ่งในผลิตภัณฑ์หลักที่กลุ่มบริษัทเป็นตัวแทนจำหน่ายซึ่งพัฒนาโดย DSSW และเป็นผลิตภัณฑ์ที่สร้างรายได้ให้กับกลุ่มบริษัท หากในอนาคต DSSW มีการเปลี่ยนแปลงนโยบายทางธุรกิจ (Business Model) หรือกลุ่มบริษัทถูกยกเลิกสัญญาการเป็นตัวแทนจำหน่าย หรือไม่ได้รับการต่อสัญญาอาจส่งผลกระทบต่อรายได้และผลประกอบการของกลุ่มบริษัทฯ ซึ่งสิทธิในการขายนั้นจะต้องมีการต่อสัญญาทุกปี
5. **ความเสี่ยงของผลกระทบจากการแพร่ระบาดของ COVID-19** เนื่องจากลูกค้าส่วนใหญ่เป็นลูกค้าในกลุ่มอุตสาหกรรมการผลิตและการก่อสร้าง ซึ่งได้รับผลกระทบทั้งทางตรงและทางอ้อมจากการแพร่ระบาดของ COVID-19 จึงส่งผลให้มีการชะลอและเลื่อนการสั่งซื้อผลิตภัณฑ์ของกลุ่มบริษัทฯ ซึ่งส่งผลกระทบต่อยอดขายของกลุ่มบริษัทฯ นอกจากนี้การระบาดของ COVID-19 ยังส่งผลกระทบต่อสภาพคล่องทางการเงินของลูกค้าในกลุ่มบริษัทฯ จึงส่งผลให้เกิดสภาวะการขาดสภาพคล่อง ทำให้กลุ่มบริษัทฯ อาจไม่ได้รับการชำระหนี้หรือชำระหนี้ล่าช้าจากลูกค้า

## Capital Structure

(Unit : MB)

	9M/2020	9M/2019	2019	2018
Current Liabilities	271.38	-	255.35	266.81
Non-Current Liabilities	41.11	-	36.67	19.73
Shareholders' Equity	340.38	-	323.93	92.86

## Company Structure



## Company Image

